

SEMINARIO 9: VENDER MÁS Y MEJOR

Técnicas y recomendaciones prácticas

CONTENIDOS

1. El "just in time" como estrategia de relación con proveedores.
2. La venta, un ánimo personal. Fundamentos de la venta.
3. Cómo redactar una propuesta comercial atractiva. Los precios.
4. 40 ideas de marketing con pocos recursos.
5. Fidelización de clientes.
6. La recomendación como estrategia comercial.

PONENTES

M^a Loreto García Gómez D. Manuel Tierra Orta
D. Diego Hurtado López D. José Sánchez López
Seniors SECOT
Voluntariado Senior de Asesoramiento Empresarial



DESTINATARIOS

Emprendedores y usuarios del Servicio de Empresas y Cultura Emprendedora del IMEFE, así como autónomos, profesionales y, en general, empresas de reciente creación o ya consolidadas que requieran formación especializada en las diferentes materias tratadas.

SOBRE LAS INSCRIPCIONES

El plazo de presentación de solicitudes estará abierto hasta el día **7 de abril**. Pasada esa fecha sólo se admitirán solicitudes en caso de existir plazas vacantes. Las inscripciones se realizarán por correo electrónico en la siguiente dirección: imefe_empresas@aytojaen.es

LUGAR DE CELEBRACIÓN

Sala Polivalente. Edificio Emplaza
Calle Bedmar 29. Polígono de Los Olivares. Jaén

FECHA Y HORA

Martes 8 de abril de 2014, de 10:00 a 13:00 horas

INFORMACIÓN: Área de Empresas y Cultura Emprendedora del IMEFE



953 245 520 – Ext. 5556 – 5520 – 5524



imefe_empresas@aytojaen.es



imefe.aytojaen.es



<https://www.facebook.com/imefe>



SEMINARIOS FORMATIVOS PARA EMPREENDEDORES, AUTÓNOMOS Y PYMES

Jaén, 8 de abril de 2014



IMEFE
Excmo. Ayuntamiento de Jaén
Concejalía de Promoción Económica,
IMEFE, Escuela Taller e Igualdad



Excmo. Ayuntamiento de Jaén



**GESTORA DEL NUEVO
POLÍGONO INDUSTRIAL**