

SEMINARIO 6: MENTORING EN VENTAS

CONTENIDOS

- 1.- EL CLIENTE COMO MOTOR DE MI EMPRESA.
- 2.- ESTRATEGIA COMERCIAL PARA LA BÚSQUEDA CONTINUA DE CLIENTES.
 - Análisis de mi cartera actual de clientes.
 - Sectorización de mercados en base a mi modelo de negocio.
 - Metodología y hábitos de sistematización de mi cartera de clientes.
- 3.- NEGOCIAR CON PNL: CUANDO LA COMUNICACIÓN ES LA BASE
 - Análisis DAFO de competencias y habilidades de un líder comercial.
 - Negociación con PNL.

PONENTE

Belén Vílchez

Coach Ejecutivo, Personal y Educativo
SPHERA COACHING



E-MAIL:
belen.vilchez@spheracoaching.com
TELÉFONO:
669 885 710
WEB:
<http://www.spheracoaching.com/>

DESTINATARIOS

Emprendedores y usuarios del Servicio de Empresas y Cultura Emprendedora del IMEFE, así como autónomos, profesionales y, en general, empresas de reciente creación o ya consolidadas que requieran formación especializada en las diferentes materias tratadas.

SOBRE LAS INSCRIPCIONES

El plazo de presentación de solicitudes estará abierto hasta el día **17 de febrero**. Pasada esa fecha sólo se admitirán solicitudes en caso de existir plazas vacantes. Las inscripciones se realizarán por correo electrónico en la siguiente dirección: imefe_empresas@aytojaen.es

LUGAR DE CELEBRACIÓN

Sala Polivalente. Edificio Emplaza
Calle Bedmar 29. Polígono de Los Olivares. Jaén

FECHA Y HORA

Martes **18 de febrero** de 2014, de 10:00 a 13:00 horas

PLANO DE LOCALIZACIÓN



INFORMACIÓN: Área de Empresas y Cultura Emprendedora del IMEFE



953 245 520 - Ext. 5556 - 5520 - 5524



imefe_empresas@aytojaen.es



imefe.aytojaen.es



<https://www.facebook.com/imefe>



2013-2014

SEMINARIOS FORMATIVOS PARA EMPREENDEDORES, AUTÓNOMOS Y PYMES

Jaén, 18 de febrero de 2014



IMEFE

Excmo. Ayuntamiento de Jaén
Concejala de Promoción Económica,
IMEFE, Escuela Taller e Igualdad



Excmo. Ayuntamiento de Jaén



GESTORA DEL NUEVO
POLÍGONO INDUSTRIAL